

サロンでの気づき

サロンを訪問させて頂き、気づいたこと、聞いたことなど、お伝えしたいと思います。何かお役に立てれば嬉しいです。

お盆も過ぎましたが、まだまだ暑い日が続きます。

さて、夏休みですが、石川県の千里浜(ちりはま)ドライブウェイと、福井県の永平寺に行ってきました。千里浜は、学生時代にクラブの後輩と旅行に行ったところで、車で砂浜を走ることができるの



は日本でここだけです。(全長約8km)潮風を受けながら波打ち際を走るのは爽快です。

車から降りて、夕日の沈む海に素足を入れて、夏の終わりを感じながら、少しきみしい気分になりました。

永平寺は、山の中に入り、一面を苔に覆われ、樹齢700年に近い杉の大木が天高くそびえています。永平寺では、曹洞宗の修行僧(雲水)が入山し、厳しい修行に日々励んでいます。



雲水たちにとっては、衣食住全てが修行であり、その生活は、私達が過ごしている日常とはあまりにもかけ離れたものでした。

寝る場所も畳一畳しか与えられず、布団を二枚交互に重ねて紐で筒をつくり、その中に入って寝る。寝返りも許されません。

食事や入浴・お手洗いなどの時は声を出さない。食事は音を立てない。

また、掃除も大事な修行の一つであり、お寺のお手洗いは隅々まできれいに掃除されており、廊下も素足で歩くと、とても気持ちが良いほどきれいに磨かれていました。このような様々な苦行の中で悟りを開いていくそうです。

子供たちは「こんな生活無理じやし」と言っていたが、お寺に行したことにより、シャンとした気持ちになれたのではないかと思います。

続きまして、亀山先生の勉強会で3月から学んでいる「言志録」から2つご紹介させていただきます。

●言志録第百四十八条

信を人に取ること難(がた)し

人は口を信ぜずして躬(み)を信じ

躬(み)を信ぜずして心を信ず、是を以て難し

(訳)

人の信用を得ることは難しい

どれだけうまいことを言っても、人は言葉を信用するのではなく、その人の行いを信用する。いや本当は行いを信ずるのではなく、心を信ずるものである。だから人に信用を得ることは難しい。

信=真

どんなに飾った言葉で取り入ろうとしても、真がなければ信もない。

相互信頼とは…己を相手に預けること。

心身共に預けることができる。人権、契約を越えた人間関係が大切。(人間性の尊重)

会社においては

上司は…部下に義務として一方的に押し付ける×

口先だけ×

身を以て範を垂れなければならない。

部下は…上司の率先垂範の根底にある真を信じる。

上司の人情の機微に透徹しているからこそ付いてくる。

上司の飾り言葉、優しい行為ではなく→「愚か者！」と叱りとばしてくれる。人の心こそが、最も信頼出来るもの。

上に立つ者が、部下の信頼を得るには、口ではなく、心なのだ。極く当たり前のことだが、ある意味、人として最も難しいもの。

●第百四十九条

臨時の信は、功を平日に累(かさ)ね

平日の信は、功を臨時に収む

(訳)

突発的な出来事を上手く処理して信用を得、それが土台となって常日頃の信用が増して行く。

また、常日頃の信用が時に臨んで功を顕(あらわ)すこともある。

例えば取引において

- ・返らないことを承知で、身銭を投げ出してくれる人がどれ程いるだろうか。
- ・逆に、身銭を投げ出してでも助けたい人がどれだけいるだろうか。

人は、人柄にお金を出すもの。

積み重ねて来た信用は、一朝有事(ひとたび事件がおこる)の時に目に見えた形となって現わされて来る。

「小さな約束を守りなさい！」

意外にも守らない。

人は、「大切な約束、どうしても必要な約束」は破ったり忘れたりはしないもの。

他愛のないことだからこそ「まあ、いいか！」と考える。
「平日の信云々…」につながっている。

約束をきちんと守る人、誠実な人



だから、信用を増す。

昨日と今日で言うことが違っても平気な人
思いつきをすぐ行動に移してしまう人
思ったことを片つ端から口に出してしまう人

せっかく得た信用も剥がれてしまう。

毎日、小さな約束を積み重ねる



大きな仕事を得る。

コツコツと積み上げて来た信によるものが多い筈。
信頼とは嘘のない人間関係

相手の機嫌を取ろうとする

公私混同を起こす

己の失敗を隠そうとする

→嘘をつく原因

「騙された」と思うと即座に信頼関係が敵意に変わる。

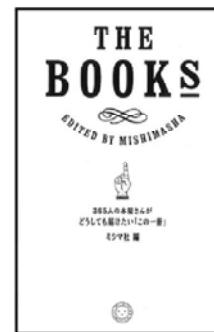
「平生往生(へいせいおうじょう)」

日常の積み重ねが、いざという時に、人からどう扱われるかに出るものである。

今回の「言志録」は胸にグサッと刺さりました。

今月も一日一日コツコツと頑張ります。

●今月のおすすめ本



THE BOOKS

365人の本屋さんが

どうしても届けたい「この一冊」

定価:1,575円(税込)

●内容

本を一番よく知る本屋さんが「この本だけは、どうしても届けたい」と思う一冊を、直筆の手書きキャッチコピーと、本屋さんならではのエピソードとともに紹介。巻末には本書に登場する365店のMAPも掲載、書店ガイドとして本屋巡りのお供にもオススメ。

「本が好きになった！」という方、「もともと本が好きだったけど、もっと好きになった！」という方で、日本中を包み込みたいなあ。

本にかかわる私たち全員のそんな願いとともに、本を愛する皆さまとこれから本が好きになる皆さまへ、心からの感謝をこめて本書をお贈りいたします。(はじめにより



この本の中に、いつもお世話になっている山の中の本屋さんつい東城店の佐藤店長も紹介されております。

紹介されていた本は
「柳生石舟斎」山岡荘八著です。

この本をお求めになりたい方はお申し付け下さい。商品と一緒にお届けさせていただきます。

※お届けまでに少し時間がかかることがあります。ご了承下さいませ。